

Γιάννης Λαδερός

Πρόεδρος SRH Marine

«Η Ελλάδα
και
ο Πειραιάς
είναι
πρόκληση!»

Την πίστη του στην επένδυση στον Πειραιά, τις εμπειρίες του στο Σίτι και το όραμά του για το μέλλον καταθέτει ο κ. Γιάννης Λαδερός, πρόεδρος της SRH Marine, Ομίλου παροχής υψηλών τεχνολογικών υπηρεσιών για τη ναυτιλία. Μια συζήτηση στο εκσυγχρονισμένο νεοκλασικό Μέγαρο Γιαννουλάτου, στην καρδιά του μεγάλου λιμανιού

ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ: ΔΗΜΗΤΡΗΣ ΚΑΠΡΑΝΟΣ

Με το που μπαίνεις στο εμβληματικό Μέγαρο Γιαννουλάτου, στην πλατεία Καραϊσκάκη στον Πειραιά, αντιλαμβάνεσαι ότι όλα έχουν αλλάξει. Το νεοκλασικό σημείο αναφοράς του λιμανιού έχει πάρει –εσωτερικά– όλα τα χαρακτηριστικά ενός μοντέρνου συγκροτήματος. Έρχομαι να συζητήσω με τον Γιάννη Λαδερό, πρόεδρο της SRH Marine, εταιρείας παροχής υψηλών τεχνολογιών τηλεπικοινωνίας, με υψηλές φιλοδοξίες και στόχους. Προηγουμένως έχω πει έναν καφέ στο εστιατόριο της εταιρείας, το παλιό εστιατόριο του ισογείου που έχει μετατραπεί σε πολυτελή χώρο εστίασης για τους εργαζομένους. Με σερβιτόρους εν στολή, ευγενέστατους, με κολονάτα ποτήρια και καλά μαχαιροπίρουνα. Τώρα πίνουμε εσπρέσο με τον Γιάννη Λαδερό στο γραφείο του, σ' έναν μίνιμαλ αλλά συγχρό-

νως υποβλητικό χώρο, με έπιπλα προσεγμένα και θέα στέλειωτη στον Σαρωνικό. Μιλάμε για πολλά και ανακαλύπτω ότι ήταν συμμαθητής του γιου μου στο δημοτικό, αλλά και απόφοιτος του κολεγίου Saint-Paul του Πειραιά, όπως η ταπεινότητά μου. Και του θέτω το τεράστιο ερώτημα: Πώς και γιατί επενδύσατε στον Πειραιά; Ποιο είναι το όραμά σας; «Ήταν μονόδρομος η επιστροφή μου στην Ελλάδα. Ήθελα να δημιουργήσω κάτι στον Πειραιά, στον τόπο από τον οποίο προέρχομαι. Ήθελα να φέρω από το εξωτερικό όλη την εμπειρία που είχα, να τη φέρω εδώ, μέσα στο λιμάνι. Η έμπνευσή μου ήταν να δημιουργήσουμε ένα cloud που θα υπηρετήσει και θα εξυπηρετήσει τη ναυτιλία συνολικά, σε όλες τις ανάγκες της, που έχει σχέση με τη γέφυρα, με τις τηλεπικοινωνίες, με τη ναυσιπλοΐα, με την αρχιτεκτονική της γέφυρας του караβιού. Όλο αυτό το πολύ εξειδικευ-

μένο πράγμα γινόταν μέχρι στιγμής αποσπασματικά, μεμονωμένα, από διάφορες εταιρείες ή διάφορα τμήματα εταιρειών. Εμείς αποφασίσαμε να ακολουθήσουμε

το trend που έχει δημιουργηθεί τα τελευταία δέκα χρόνια και να φτιάξουμε μια εταιρεία "one stock shop". Ξεκινήσαμε το 2017 με ένα πολύ δυνατό rebranding ▶



Το εκσυγχρονισμένο νεοκλασικό Μέγαρο Γιαννουλάτου, έδρα του Ομίλου SRH Marine στην καρδιά του λιμανιού του Πειραιά





για να κάνουμε κάποια συγκεκριμένα βήματα που θα οδηγήσουν την εταιρεία μας στο αύριο. «Navigate in the future», όπως αναφέρεται χαρακτηριστικά στο μόντο μας. Έτσι, λοιπόν, δημιουργήσαμε τις σωστές υποδομές για το προσωπικό μας, δημιουργήσαμε ένα κτίριο όπου το προσωπικό μπορεί να λειτουργεί με άνεση, έναν πολύ ωραίο χώρο, ένα πολύ ωραίο εστιατόριο όπου το προσωπικό μας μπορεί να απολαύσει δωρεάν το μεσημεριανό του. Ταυτόχρονα, δημιουργή-



σαμε πολύ δυνατές υποδομές, ένα φοβερό υπολογιστικό σύστημα για όλες τις υπηρεσίες που παρέχουμε στις ναυτιλιακές εταιρείες, και πάνω απ' όλα επιλέξαμε το κατάλληλο προσωπικό ώστε να οδηγήσουμε την εταιρεία στο αύριο και να υλοποιήσουμε το όραμά μας».

Πόσα άτομα απασχολείτε;

«Έχουμε 80 νέα στελέχη, όλα υψηλά καταρτισμένα, που προσφέρουν γνώση και εμπειρία. Έχουμε και κόσμο που δεν είναι παιδιά, μεγάλους ανθρώπους οι οποίοι προσφέρουν σοφία στην εταιρεία. Δεν ξέρω τι θα έκαναν αν δεν ήταν εδώ, πάντως ξέρω ότι επειδή έχουμε αυτό τον κόσμο, σ' αυτή την εταιρεία, είμαστε μια καλύτερη εταιρεία. Πιστεύω ότι η Ελλάδα δεν είναι τόλμημα, είναι πρόκληση. Αξίζει να γυρίσει κανείς και να προσπαθήσει να δημιουργήσει εδώ. Είναι τόπος όπου αξίζει να προχωρήσει κανείς –να προχωρήσει

μπροστά σ' αυτό τον τόπο, μαζί μ' αυτό τον τόπο».

Χτυπάει τηλέφωνο και μου ζητάει συγγνώμη για λίγα λεπτά. Ευκαιρία να ξαναδιαβάσω το βιογραφικό του: «Ο Ιωάννης Λαδερός, ιδιοκτήτης του Ομίλου εταιρειών SRH Marine, είναι εκτελεστικός πρόεδρος του διοικητικού συμβουλίου της SRH από τον Μάρτιο του 2020. Προηγουμένως διετέλεσε αντιπρόεδρος για αρκετά χρόνια, φροντίζοντας τη στρατηγική και την επέκταση του Ομίλου. Πριν από την SRH, εργαζόταν στην αγορά ναυτιλιακών παραγωγών (forward freight agreements). Απέκτησε βαθιά γνώση της ναυτιλιακής αγοράς δουλεύοντας στις αγοροπωλησίες πλοίων στην ACM Shipping, κινούμενος μεταξύ Λονδίνου και Ασίας και κλείνοντας πολλές επιτυχημένες συμφωνίες. Είναι διπλωματούχος μηχανικός του Τμήματος Μηχανολόγων και Αεροναυπηγών Μηχανικών του Πανεπιστημίου Πατρών

«Navigate in the future» Cloud στον Πειραιά για την παγκόσμια ναυτιλία



και κάτοχος μεταπτυχιακού στα χρηματοοικονομικά από το Imperial College του Λονδίνου. Έχει αποφοιτήσει από το Saint-Paul στον Πειραιά και μιλάει άπταιστα ελληνικά, γαλλικά και αγγλικά».

Θυμάμαι ότι η εταιρεία υπήρχε και παλαιότερα, έτσι δεν είναι;

«Η εταιρεία ιδρύθηκε το 1995 ως υποκατάστημα της βελγικής Sait Marine NV στην Ελλάδα, εστιάζοντας στην αγορά GMDSS –Παγκόσμιο Ναυτιλιακό Σύστημα Κινδύνου και Ασφάλειας. Το 1998 μετονομάστηκε σε SRH Marine Electronics S.A., προσφέροντας ένα πλήρες χαρτοφυλάκιο υπηρεσιών ναυσιπλοΐας και τηλεπικοινωνιών. Το 2002 έγινε μέλος του Sait Radio Holland Group, ενώ το 2007 καθιερώθηκε ως πλήρης ανεξάρτητος όμιλος εταιρειών. Υπέγραψε συμφωνία με τον Inmarsat για την ανάπτυξη των δορυφορικών ναυτιλιακών τηλεπικοινωνιών στην Ελλάδα και το 2015 οι δορυφορικές δραστηριότητές του εξαγοράστηκαν επιτυχώς από την πολυεθνική Sreedcast International. Από την ίδρυσή του, ο Όμιλος κατάφερε να γίνει ηγέτης στη ναυτιλιακή αγορά, προσφέροντας μια πλήρη σουίτα υπηρεσιών που αφορούν: πωλήσεις, τεχνική υποστήριξη, εκπαίδευση στα προγράμματα ναυσιπλοΐας, ραδιοεπικοινωνίες, δορυφορική συνδεσιμότητα, αυτοματισμούς, ανταλλακτικά, μετατροπές, επισκευές, ασφάλεια και ευρύ φάσμα ναυτιλιακού εξοπλισμού. Επιπλέον, επεκτάθηκε σημαντικά επιτυγχάνοντας παγκόσμια παρουσία. Τα κεντρικά γραφεία βρίσκονται στον Πειραιά, ενώ διαθέτει υποκαταστήματα σε Λονδίνο, Αμβούργο, Ρότερνταμ, Σιγκαπούρη και Κύπρο. Σήμερα απασχολεί περισσότερους από 100 υψηλά καταρτισμένους εργαζόμενους».

Και ποιος είναι ο στόχος του Ομίλου σας;

«Να παρέχει διεθνή υποστήριξη και καινοτόμες λύσεις στους πελάτες του. Αντιπροσωπεύει τους πιο γνωστούς κατασκευαστές και προμηθευτές και συνεργάζεται με ▶



Παρ' όλα αυτά, επιστρέψατε στον Πειραιά.

«**Ν**αι, με στόχο να ακολουθήσω το όραμά μου και να μετατρέψω την οικογενειακή επιχείρησή σε Όμιλο υψηλής τεχνολογίας. Ο Πειραιάς έχει την ευλογία να αποτελεί το κέντρο της ναυτικής κουλτούρας της χώρας μας και ταυτόχρονα, για τον ίδιο ακριβώς λόγο, να χαιρεί διεθνούς εκτίμησης. Η πολιτεία αντιλαμβάνεται αυτό τον ειδικό ρόλο του και στέκεται κοντά μας όταν χρειάζεται, αλλά ταυτόχρονα κρατά και την απαιτούμενη απόσταση ώστε να μην αλλοιώσει τον διεθνή χαρακτήρα του λιμανιού μας. Η ναυτιλία και οι θαλάσσιες μεταφορές βασίζονται κυρίως στους ανθρώπους τους και ως εκ τούτου υπάρχει μεγάλη ανάγκη η πολιτεία να σταθεί αρωγός στην ασφαλή πρόσβαση τεχνικών και πληρωμάτων από τον Πειραιά σε όλο τον κόσμο. Αν με ρωτάτε τι θα μπορούσε να κάνει η πολιτεία για τη ναυτιλία μέσα στη δίνη του κορονοϊού, αυτό θα ήταν ένα ειδικό σύστημα εμβολιασμού, ώστε τεχνικοί και ναυτικοί να μπορούν με ασφάλεια να μεταβαίνουν στα πλοία τους και εξίσου ασφαλείς να επιστρέφουν στις οικογένειές τους. Οι ναυτικοί μας, ως σημαντικό κομμάτι της κοινωνίας μας, αλλά και η ναυτιλία εν γένει ως πρέσβειρα της χώρας μας αξίζουν τέτοια προσοχή και αρωγή».

Αφού σας πω ότι ο εσπρέσο σας ήταν εξαιρετικός, παλικότατος, μια τελευταία ερώτηση. Τα βράδια, που κοιμάστε από το γραφείο σας το λιμάνι, τι σκέφτεστε;
«Ότι κάθε δυσκολία που αντιμετωπίσα λόγω της απόφασής μου να επιστρέψω στον Πειραιά... άξιζε τον κόπο. Και ότι μου ήταν δύσκολο να απαντώ σε ερωτήσεις του πατέρα του συμμαθητή μου, που μάλιστα μου μιλούσε στον πληθυντικό!»

Τι θα μπορούσε να κάνει η πολιτεία για τη ναυτιλία μέσα στη δίνη του κορονοϊού; Ένα ειδικό σύστημα εμβολιασμού, ώστε τεχνικοί και ναυτικοί να μπορούν με ασφάλεια να μεταβαίνουν στα πλοία τους και εξίσου ασφαλείς να επιστρέφουν στις οικογένειές τους. Οι ναυτικοί μας, ως σημαντικό κομμάτι της κοινωνίας μας, αλλά και η ναυτιλία εν γένει ως πρέσβειρα της χώρας μας αξίζουν τέτοια προσοχή και αρωγή»

τους πλέον καταξιωμένους ηγούμενους. Έχοντας επιστρέψει πλήρως στον χώρο των δορυφορικών τηλεπικοινωνιών από το 2020 και έχοντας καθιερώσει στρατηγικές συμμαχίες με κάποιες από τις σημαντικότερες εταιρείες της αγοράς, ενσωματώνοντας υποκαταστήματα διεθνώς με σταθερό ρυθμό, ο Όμιλος SRH δεσμεύεται να είναι πάντα ένα βήμα μπροστά από τον ανταγωνισμό και να προσφέρει λύσεις και υπηρεσίες τελευταίας τεχνολογίας».

Να μιλήσουμε λίγο για σας; Ποιος είστε; Πώς περνάτε; Έχετε κόμπι; Πώς περάσατε τα χρόνια σας στο εξωτερικό;

«Όταν δεν εργάζομαι, δηλαδή σπανίως, απολαμβάνω το καλό φαγητό, τα ταξίδια, τη γερμανική όπερα –μεγάλη μου αδυναμία– και το ποδόσφαιρο. Πριν συμβιβαστώ, όπως και όλοι, με τους σύγχρονους περιορισμούς του Covid-19, έκανα τουλάχιστον τρία υπερατλαντικά και πολλά ευρωπαϊκά ταξίδια κάθε χρόνο. Ταξίδια που δεν αφορούσαν απλώς επίσκεψη σε μια ξένη χώρα. Τους έδινε χαρακτήρα

εμπειρίας: σαφάρι στην Αφρική, κρουαζιέρες στην Καραϊβική ή την Αλάσκα, περιήγηση στους Αγίους Τόπους και την Άπω Ανατολή. Θα μπορούσα να θεωρηθώ λάτρης των μεγάλων θεαμάτων, του θεάτρου και του μιούζικαλ. Είμαι θερμός υποστηρικτής του Φεστιβάλ του Βάγκνερ στο Μπαϊρόιτ, όπου δίνω το "παρών" κάθε χρόνο, ανελλιπώς, και ελπίζω να συνεχίσω. Τα φοιτητικά μου χρόνια τα πέρασα στην Ελλάδα και στη συνέχεια στην Αγγλία. Μετά το πέρας των σπουδών μου έζησα και εργάστηκα στο Λονδίνο για περίπου μια δεκαετία. Ήταν σταθμός ζωής. Έμαθα τη ναυτιλία δουλεύοντας στο Σίτι, με πολλές επιτυχημένες αγοραπωλησίες πλοίων. Η πολυετής παραμονή σε μια πρωτεύουσα τόσο γρήγορη, έντονη και πολυπολιτισμική με μίσησε σε εκφάνσεις της τέχνης και της ζωής που μόνο εκεί μπορεί κανείς να βιώσει: περπατώντας στο Γουέστ Εντ, ακούγοντας μπελκάντο στη Royal Opera, γεύομενος τις μοναδικές γεύσεις διεθνών εστιατορίων που ξέρει καλά πού να αναζητήσει ένας ενημερωμένος κάτοικος».



WHAT YOUR TANKER NEEDS - ANYTIME, ANYWHERE

To support you in remaining competitive, DNV GL offers every service for your tanker, where and when you need them. With the most extensive coverage of any classification society, we are accessible worldwide 24/7. Use our new customer portal My DNVGL, or our DATE service (Direct Access to Technical Experts) to get real solutions directly from our technical experts within 24

hours. The accumulated experience of more than 2,500 surveyors and data analytics from more than 13,000 ships in class, combined with continuous investment in research and new services, means you'll benefit from cutting-edge quality that you can count on - anytime, anywhere.

Learn more at dnvgl.com/maritime